

ПЕРЕДУМОВИ

Базові навички роботи з комп'ютером

МЕТА НАВЧАННЯ

TQdigital підтримує вас увступі д о професії електронної комерції. Комерція і дає вам шанс отримати більш висококваліфіковану роботу. Керовані етапи навчання завдяки предметній орієнтації особистості модулі, уможливають гнучке навчання.

ЦІЛЬОВА ГРУПА

Пошукачі роботи та працівники, які шукають кваліфікацію за професією "клерк електронної комерції".

МЕТОД НАВЧАННЯ

Досвідчені тренери передають навчальний матеріал через наш віртуальний клас та надають підтримку для самостійного навчання. Наші учасники навчаються вдома або в наших навчальних аудиторіях на місці. Наші діджитал-тренери підтримають вас.

ПРОМОЦІЯ

Право на фінансування через освітній кредит сертифікат, федеральну та земельну системи пенсійного страхування Німеччини, а також Закон про кваліфікаційні можливості.



КОНТАКТ

BBQ Bildung und Berufliche Qualifizierung gGmbH

Ines Eisemann

Телефон 0172 1890144

E-Mail eisemann.ines@biwe.de

ДАТИ ТА МІСЦЕ ПРОВЕДЕННЯ

За запитом або за адресою

<https://www.biwe-bbq.de/jobturbo>



Teilqualifizierungen

ПОКУПАТЕЛЬ ВХОДИТЬ ЕЛЕКТРОННА КОМЕРЦІЯ (Ч/Ж/Д) - TQDIGITAL

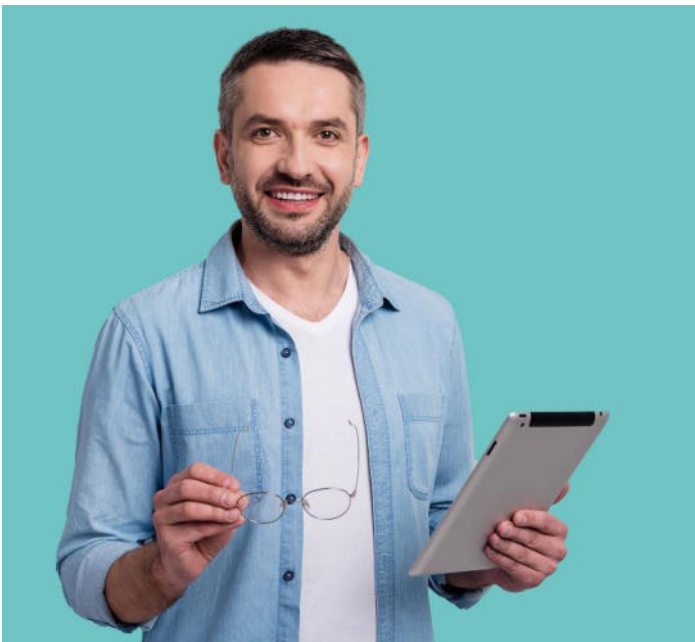


Job-Turbo

www.biwe-bbq.de

*Ви навчаєтесь, не виходячи з дому.
(онлайн-курс)*

**BILDUNGSWERK**
der Baden-Württembergischen Wirtschaft e.V.



ПРАЦІВНИК ВІДДІЛУ ЕЛЕКТРОННОЇ КОМЕРЦІЇ (Ч/Ж/Д) - TQDIGITAL

Клерк електронної комерції Tqdigital орієнтована на працівників та шукачів роботи, які хочуть отримати подальшу кваліфікацію та/або шукають визнану професійну кваліфікацію. Кожен Модуль є самодостатнім і може бути продовжений після кожного модуля, але не є обов'язковим. Якщо оцінювання навичок пройдено успішно Після кожного модуля ви отримаєте сертифікат, що включає результат оцінювання компетенцій, який визнається на національному рівні.

ЗМІСТ

Модуль 1: Управління товарами та онлайн-продажі

- **Зміст:** Вибір та використання онлайн-каналів продажів, допомога у формуванні асортименту товарів і послуг та управління ним онлайн, підтримка закупівель
- **Тривалість:** 21 тиждень, включаючи 3 дні на тиждень в компанії

Модуль 2: Комунікація з клієнтами в онлайн-ритейлі

- **Зміст:** Організація комунікації з клієнтами, спілкування та співпраця, використання комерційного менеджменту та контролю; Структура електронної комерції
- **Тривалість:** 22 тижні, з яких 3 дні на тиждень в компанії

Модуль 3: Інтернет-маркетинг

- **Зміст:** Спільне розроблення асортименту товарів і послуг та управління ними онлайн, розробка та впровадження онлайн-маркетингу, презентація компанії
- **Тривалість:** 22 тижні, в тому числі 3 дні на тиждень в компанії

Модуль 4: Комерційний менеджмент та контроль в онлайн-торгівлі

- **Зміст:** Використання комерційного менеджменту та контролю, структура та організація тренінгової компанії, вибір та використання онлайн-каналів продажів
- **Тривалість:** 22 тижні, з яких 3 дні на тиждень в компанії

Модуль 5: Проектно-орієнтована робота в онлайн-ритейлі

- **Зміст:** Спільна розробка асортименту товарів і послуг та управління ними онлайн проектно-орієнтовані методи роботи, комунікації та співпраці
- **Тривалість:** 22 тижні, з яких 3 дні на тиждень в компанії

ПЕРЕВАГИ

Після успішного завершення всіх модулів ви можете зареєструватися для складання зовнішнього іспиту у відповідній Торгово-промисловій палаті. Ми підтримуємо вас у цьому процесі.

ОСТАТОЧНИЙ ТИП

Загальнонаціонально визнаний сертифікат

ТРИВАЛІСТЬ

560 навчальних одиниць по 45 хвилин на модуль + практичні заняття

Ми будемо раді проконсультувати вас щодо варіантів фінансування.